

# Kundekonsulent til Psykiatri Plus

## Kundekonsulent til Psykiatri Plus – Region Syddanmark (Trekantområdet)

### Vores virksomhed

Som medarbejder hos Psykiatri Plus er du med til at gøre en forskel for børn, unge og voksne med sociale udfordringer og psykisk sygdom. Vi er en privat samarbejdspartner, der gennem vores ydelser og samarbejde med kommuner og regioner hver dag gør os umage for at levere høj kvalitet.

Vi søger en erfaren kundekonsulent med stærke salgskompetencer og erfaring med salg til kommunale myndigheder og beslutningstagere. Stillingen er på fuld tid med tiltrædelse den 1. februar 2027.

### Om stillingen som kundekonsulent

Har du lyst til at skabe nye samarbejdsmuligheder og udvikle stærke kunderelationer i kommunerne? Så venter der en spændende og selvstændig salgsrolle, hvor relationsopbygning, kommercielt drive og faglig rådgivning går hånd i hånd.

Som kundekonsulent bliver du en vigtig del af vores ambition om at styrke samarbejdet med kommunerne. Her handler salg om at åbne døre, skabe tillid og være en kompetent sparringspartner, der kan se muligheder og skabe værdi for både kommuner og borgere. Vores ydelser spænder over voksen- og ældreområdet samt børne- og ungeområdet. Det er ikke nødvendigt at have erfaring fra alle områder. Et solidt kendskab til ét af dem er et godt udgangspunkt, så længe der er interesse og motivation for at lære de øvrige områder at kende, da du kommer til at repræsentere hele vores ydelsesportefølje. Stillingen giver stor frihed til at tilrettelægge salgsindsatsen og udvikle både nye og eksisterende kunderelationer. Hverdagen byder på en god variation mellem kundebesøg, relationspleje, rådgivning og arbejdet med at omsætte nye muligheder til konkrete samarbejdsaftaler.

Med hjemmekontoret som base vil arbejdsugen typisk byde på 2-3 dage på farten hos kommunale samarbejdspartnere, mens de øvrige dage bruges på planlægning, kundeopfølgning, udarbejdelse af indsatsbeskrivelser og salgsaktiviteter hjemmefra.

Vi ser helst, at du har bopæl i Trekantområdet, så transporttiden til vores samarbejdspartnere bliver så hensigtsmæssig som muligt.

### Dine primære opgaver bliver at:

- Planlægge og drive din egen salgsindsats med fokus på vækst og udvikling af både nye og eksisterende kunder.
- Opsøge nye samarbejdspartnere og opbygge langvarige relationer til både kommunale myndighedsmedarbejdere og beslutningstagere på forskellige ledelsesniveauer.
- Deltage i relevante salgsaktiviteter, herunder konferencer, temadage og netværksarrangementer.
- Sikre høj kundetilfredshed gennem møder, opfølgning, prisforhandling og faglig rådgivning.
- Arbejde struktureret med din salgspipeline og følge salgsprocessen fra første kontakt til endelig aftale.
- Dokumentere og følge op på salgsaktiviteter i SuperOffice og Temponizer.

### Vores ønsker til dig

Vi søger en erfaren og selvstændig salgsprofil med 3-5 års nyere salgserfaring, gerne fra salg eller rådgivning til kommunale myndigheder og beslutningstagere på forskellige ledelsesniveauer. Din baggrund kan eksempelvis være som lægemiddelkonsulent, konsulent i sundhedssektoren eller Business-to-Government-sælger.

Det vil være en fordel med kendskab til serviceloven og/eller barnets lov samt psykiatri- eller socialfaglig indsigt fra voksen-, ældre- eller børne- og ungeområdet. Forståelse for

kommunale budgetter og beslutningsprocesser er ligeledes en styrke, ligesom erfaring med CRM-systemer, hvor vi anvender SuperOffice.

#### **Vi lægger særligt vægt på fire kompetencer:**

- Relationskompetencer:** Du er dygtig til at åbne døre, skabe tillid og opbygge stærke og langvarige kunderelationer.
- Kommercielt drive:** Du motiveres af vækst, tager initiativ og har vedholdenheden til at følge nye muligheder helt til dørs.
- Kommunal forståelse:** Du har indsigt i kommunernes organisering, myndighedsarbejde og beslutningsprocesser og kan indgå i en troværdig dialog om komplekse borgerforløb.
- Struktur og selvledelse:** Du arbejder selvstændigt, prioriterer din markedsindsats og sikrer systematisk opfølgning og fremdrift i din salgspipeline.

Som person har du en professionel og vedholdende tilgang til dit arbejde og formår at kombinere kommercielle ambitioner med respekt for den faglighed, der kendetegner vores samarbejde med kommunerne.

#### **Dine kollegaer**

Som kundekonsulent bliver du en del af virksomhedens faste medarbejderstab. Vi er ca. 42 administrative medarbejdere fordelt på forskellige afdelinger, hvor de fleste arbejder fra vores kontor i Glostrup. Derudover har vi 1.300 tilknyttede medarbejdere med sundhedsfaglig eller pædagogisk baggrund fordelt over hele landet.

Det, der bedst kendetegner os som kollegaer, er, at vi er ildsjæle, der altid går en ekstra mil – både for hinanden, vores kunder, medarbejdere og borgere. Vi står for høj faglighed, gør os altid umage og har et varmt og humoristisk arbejdsmiljø.

Vi er desuden certificeret som *Great Place To Work*-virksomhed, hvor trivsel, tillid og omsorg for hinanden er en vigtig del af vores kultur.

Vi tilbyder dig et job i en virksomhed med ambitioner om at være et fagligt fyrtårn inden for branchen. Vi står sammen om at skabe succes og arbejder ud fra vores fem værdier:

#### **Respekt, Faglighed, Dialog, Tillid og Omsorg.**

#### **Ansøgningsproces**

Har du læst med så langt, og vil du være med til at gøre en vigtig forskel? Så send os dit CV med fokus på din salgserfaring og dine resultater.

I stedet for en traditionel ansøgning vil vi gerne bede dig om en kort videopræsentation på maks 90 sekunder, hvor du besvarer følgende to spørgsmål:

- 1. Hvad motiverer dig til at søge stillingen som kundekonsulent hos Psykiatri Plus?**
- 2. Hvilke af dine salgskompetencer mener du vil gøre dig særligt egnet til stillingen?**

Vi er ikke optaget af videoproduktion, men glæder os til at høre dine svar.

Du uploader din video i ansøgningsskemaet.

Vi gennemgår løbende kandidaternes CV'er og videopræsentationer og forbeholder os retten til at afslutte rekrutteringsprocessen før ansøgningsfristen den 20. **november 2026**.

Du kan læse mere om vores virksomhed her:

<https://www.psykiatriplus.dk/>

Har du yderligere spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Mia Sander Kildemoes på [msk@psykiatriplus](mailto:msk@psykiatriplus.dk).