

Sælger på en meningsfuld mission

Frist:
05-10-2025

Kontaktperson:
Vivian J Skovgaard G Skjoldshøj

Vores virksomhed

Som medarbejder hos Psykiatri Plus er du med til at gøre en forskel for børn, unge og voksne med sociale udfordringer og psykisk sygdom. Vi er en privat samarbejdspartner, der gennem vores ydelser og samarbejde med kommune og regioner, hver dag gør os umage for at levere høj kvalitet. Vi søger lige nu to salgskonsulenter med erfaring i salg til kommuner på myndigheds- og forvaltningsniveau i områderne - Fyn og Midtjylland.

Om stillingen som kundeforsker

Som vores nye kundeforsker vil du få en central rolle i dialogen om vores ydelser på både myndighedsniveau og forvaltningsniveau i kommunerne. Din opgave er at skabe tillid gennem kvalificeret rådgivning og at vise, hvordan vores ydelser kan skabe værdi på voksen og ældre området. Med din vejledning sikrer du, at vores kunder får den bedste rådgivning, ser værdien af vores tilbud og ydelser – og ikke mindst vælger Psykiatri Plus som deres foretrukne samarbejdspartner. Du får en alsidig hverdag med både online- og fysiske møder samt administrativt arbejde. Din base bliver dit hjemmekontor, og du kan forvente at være på farten 1-2 dage om ugen, hvor du besøger både eksisterende og nye kunder. De øvrige dage arbejder du hjemmefra med planlægning af kommende kundebesøg, opfølgning på salgsaktiviteter og andre salgsrelaterede opgaver.

Derudover kan du i jobbet blandt andet se frem til at:

- Du udarbejder selvstændigt din plan for dit salgsarbejde, der sikrer et målrettet og struktureret arbejde med nye og eksisterende kunder.
- Planlægge og deltage i relevante salgsaktiviteter, der understøtter vækst og udvikling – herunder konferencer, temadage og andre netværksskabende arrangementer.
- Sikre høj tilfredshed hos samarbejdspartnere gennem kundemøder, opfølgning på opgaver, forhandling af priser, relationspleje samt faglig rådgivning og sparring om vores indsatser
- Dokumentere og følge op på dine salgsaktiviteter i CRM-systemet Super Office og i Temponizer.
- Holde overblik over hele salgsprocessen – fra den første kontakt til den endelige aftale.

Vores ønsker til dig

Vi ser det som en stor fordel for din succes i stillingen, hvis du har erfaring med at navigere i og forstå offentlige budgetter og de økonomiske beslutningsprocesser, der præger myndighedsniveauet, og du har minimum 3-5 års nylig salgserfaring inden for området. Vi lægger vægt på, at du har en erhvervsmæssig baggrund, hvor du har arbejdet med salg eller rådgivning på myndighedsniveau – for eksempel som lægemiddelkonsulent, konsulent i sundhedssektoren eller som Business-to-Government-sælger.

Det vil desuden være en fordel, hvis du:

- Kender til serviceloven.
- Har psykiatri- og/eller socialfaglig tyngde, så du kan møde kunderne i øjenhøjde og omsætte komplekse behov til løsninger.
- Formår at opbygge og vedligeholde relationer på tværs af forskellige forvaltnings- og chefniveauer, herunder i dialogen med både myndigheder og fagchefer.
- Har erfaring i at arbejde med og navigere i CRM-systemer – vi bruger Super Office.

Endelig forventer vi, at du har et professionelt og vedholdende mindset, der gør dig i stand til at balancere de strategiske mål med den praktiske opfølgning i hverdagen.

Dine kollegaer

Som kundeforsker på voksenområdet bliver du en del af virksomhedens faste medarbejderstab. Vi er ca. 40 administrative medarbejdere fordelt på forskellige afdelinger, hvor de fleste arbejder fra vores kontor i Glostrup. Derudover har vi 1.100 tilknyttede medarbejdere med sundhedsfaglig eller pædagogisk baggrund fordelt over hele landet. I stillingen som kundeforsker kommer du til at samarbejde med mange forskellige kollegaer i virksomheden, så du skal have lyst til teamwork og samarbejde i mindre enheder. Det, der bedst kendetegner os som kollegaer, er, at vi er ildsjæle, der altid går en ekstra mil – både for hinanden, vores kunder, medarbejdere og borgere. Vi er garanteret høj faglighed og gør os altid umage. Derudover har vi et varmt og humoristisk miljø, hvor vi virkelig godt kan lide hinanden. Vi er desuden certificeret som *Great Place To Work*-virksomhed, så høj trivsel, tillid og omsorg over for hinanden er et af vores varemærker. Som en af vores kollegaer selv udtrykker det:

“For mig er det en utrolig tilfredsstillende at arbejde i en organisation, hvor alle tager ansvar og er passionerede omkring at løse opgaverne og levere den bedste løsning til kunden. Om det så betyder, at vi lige skal gå den ekstra mil for at komme i mål. Vi er et stærkt team.” Vi tilbyder vores nye kollega et job i en virksomhed, der har ambitioner om at være de dygtigste inden for branchen.

Vi står sammen om at skabe succes og løfter i flok. Vi arbejder ud fra vores værdisæt: respekt, faglighed, dialog, tillid og omsorg – værdier, der bygger bro mellem det, vi siger, og det, vi gør.

Ansøgningsproces

Har du læst med så langt, og vil du være med til at gøre en vigtig forskel? Så tøv ikke med at sende os dit CV med fokus på din salgserfaring. Skriv i dit CV, om du ønsker at søge stillingen på Fyn eller i Jylland, eller om du har mulighed for at køre i begge områder.

I stedet for en traditionel ansøgning vil vi gerne bede dig svare kort på tre spørgsmål. Vi er nysgerrige på:

1. **Hvad er din største succes som sælger?**
2. **Hvordan har du grebet komplekse beslutningsprocesser an, hvor flere interessenter er involveret?**
3. **Hvilke erfaringer og/eller personlige kompetencer gør dig i stand til at skabe tillid og langvarige relationer med dine kunder?**

Ansøgninger behandles løbende, og vi forbeholder os retten til at afslutte processen før deadline den 5. oktober, hvis den rette kandidat er fundet. Vi ønsker stillingen besat fra 1. december 2025. Vi opfordrer alle kvalificerede ansøgere til at søge, uanset køn, alder, etnicitet, religion, seksuel orientering eller handicap.

Du kan læse mere om vores virksomhed her:

Psykatri Plus - Specialister inden for socialpsykiatrien | Børn og voksne

Har du yderligere spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte:

Chef for voksenområdet: Vivian Skjoldshøj på mail: vsk@psykiatriplus.dk

I stillingen refererer du til chef for voksenområdet, Vivian Skjoldshøj. Du kan læse mere om Vivian på hendes LinkedIn-profil: [\(19\) Vivian Skovgaard Gartoft Skjoldshøj | LinkedIn](#)